

IBC Insurance Broking & Consulting AG, fondée en 1987, est une entreprise familiale 100% suisse basée à Lausanne. Nous offrons des solutions globales dans le conseil en matière de risques, d'assurance et de retraite. IBC est une entreprise active dans les 3 régions linguistiques de la Suisse et assure la proximité avec la clientèle grâce à ses 9 sites et à une centaine de collaborateurs qualifiés. En tant que partenaire suisse d'Assurex Global, l'un des principaux réseaux mondiaux de courtiers, nous sommes en mesure de gérer des programmes d'assurance pour nos clients dans plus de 100 pays. IBC gère actuellement les portefeuilles d'assurance de plus de 1000 entreprises dans l'industrie, le commerce, les services et le secteur public.

Participer activement à notre expansion et développez vos compétences en qualité de :

Chargé-e de clientèle entreprise

Principales missions

- Acquisition durable de nouveaux clients entreprises dans les segments-cibles définis pour nos activités de courtage en assurances, de gestion des risques et de Santé en Entreprise, y compris la réalisation d'objectifs de vente annuels (environ 70% d'acquisition et 30% de fidélisation et de conseil du portefeuille existant)
- Développement de solutions d'assurance spécifiques pour nos clients en collaboration avec nos experts
- Positionnement de la marque IBC grâce à vos activités de représentation externe
- Utilisation des réseaux sociaux pour le développement des relations d'affaires
- Suppléance du responsable de succursale en qualité d'adjoint de confiance

Votre profil

- Expérience de 5 ans et plus dans le domaine du courtage, idéalement au service externe d'une compagnie d'assurances
- Bon réseau de contact entreprises, actif dans la vie économique et associative des régions VD et/ou NE
- Formation complémentaire dans le secteur des assurances (brevet ou diplôme en assurances privées, certificat de spécialiste ou similaire)
- Connaissance de la gestion des risques et de la Santé en Entreprise, un atout
- De langue maternelle française, de bonnes connaissances d'allemand et/ou d'anglais un plus
- Personnalité indépendante et responsable, dotée de bonnes capacités de communication et de confiance en soi
- Niveau élevé d'initiatives et de volonté de performance, entrepreneur proactif orienté vente

Lieu de travail : **Neuchâtel ou Lausanne**
Entrée en fonction : de suite ou à convenir
Taux d'activités : 100% négociable à 80%

Nous vous offrons un environnement de travail varié et passionnant au sein d'une équipe motivée, associé à des possibilités de rémunération axées sur la réussite et à des conditions d'emploi progressives.

Nous serons ravis de faire votre connaissance et de recevoir votre candidature à rh@ibc-broker.com.

Pour tous renseignements supplémentaires, contactez sans plus attendre nos responsables

IBC Neuchâtel
Benoît Siffert, Directeur
siffert@ibc-broker.com
Mobile 079 751 15 27

IBC Lausanne
Eric Henchoz, Directeur
henchoz@ibc-broker.com
Mobile 079 520 08 10