

IBC Insurance Broking & Consulting AG, fondée en 1987, est une entreprise familiale 100% suisse basée à Lausanne. Nous offrons des solutions globales dans le conseil en matière de risques, d'assurance et de retraite. IBC est une entreprise active dans les 3 régions linguistiques de la Suisse et assure la proximité avec la clientèle grâce à ses 9 sites et à une centaine de collaborateurs qualifiés. En tant que partenaire suisse d'Assurex Global, l'un des principaux réseaux mondiaux de courtiers, nous sommes en mesure de gérer des programmes d'assurance pour nos clients dans plus de 100 pays. IBC gère actuellement les portefeuilles d'assurance de plus de 1000 entreprises dans l'industrie, le commerce, les services et le secteur public.

Nous cherchons pour renforcer notre équipe à Neuchâtel de suite ou à convenir un/e :

## Account Executive vente (F/H) à 100%

### Fonction du poste

---

Acquisition de nouveaux clients entreprise  
Maintenir et développer les clients existants

### Principales missions

---

- Acquisition durable de nouveaux clients dans les segments-cibles définis pour nos activités de courtage en assurances, de gestion des risques et de Santé en Entreprise, y compris la réalisation d'objectifs de vente annuels
- Répartition des activités : 70 % d'acquisition de nouveaux clients et 30 % de conseil et de fidélisation des clients existants
- Développement de solutions d'assurance spécifiques pour nos clients en collaboration avec nos experts
- Positionnement de la marque IBC par une forte présence dans la région neuchâteloise, l'arc jurassien et Bienne
- Utilisation des réseaux sociaux pour le développement des relations

### Votre profil

---

- Formation complémentaire dans le secteur des assurances (brevet ou diplôme en assurances privées, certificat de spécialiste ou similaire)
- Connaissance de la gestion des risques et de la Santé en Entreprise, un atout
- De langue maternelle française, bonnes connaissances d'allemand et/ou d'anglais un avantage
- Idéalement, 5 à 10 ans d'expérience dans le domaine du courtage ou au service externe d'une compagnie d'assurances
- Personnalité indépendante et responsable, dotée de bonnes capacités de communication et de confiance en soi
- Niveau élevé d'initiative et de volonté de performance
- Bon réseau

Lieu de travail : **Neuchâtel**  
Entrée en fonction : de suite ou à convenir

Nous vous offrons un environnement de travail varié et passionnant au sein d'une équipe motivée, associé à des possibilités de rémunération axées sur la réussite et à des conditions d'emploi progressives.

Si vous êtes prêt à atteindre des résultats supérieurs à la moyenne, nous nous réjouissons de recevoir votre candidature. Veuillez envoyer vos documents de candidature complets par courrier électronique à l'adresse suivante :

Benoît Siffert, Directeur  
siffert@ibc-broker.com  
Mobile 079 751 15 27